

Übersicht Offene Workshops und wichtige Termine 2020

1. Quartal 2020

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
14.1., 26.3. – 27.3.	27.5.	Key Account Management im Kontext Industrie 4.0 / IoT	Raum Zürich	CH
15.1., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q1 – Akquisition goes social	Hombrechtikon	CH
27.2. – 28.2.	7.5.	Akquisition 4.0 / UpSelling / Cross-Selling goes social	Raum Zürich	CH
27.2. – 28.2.	7.5.	Der kraftvolle Jahresstart	Raum Zürich	CH
3.3. – 4.3.	6.5.	Consulting Skills	Raum Zürich	CH
5.3. – 6.3.	8.5.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
5.3. – 6.3.	8.5.	Scrum-it! – Agilität in Vertrieb, Service, PM und Marketing	Raum Zürich	CH

2. Quartal 2020

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
1.4., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q2 – Key Account Management	Hombrechtikon	CH
28.5. – 29.5.	19.8.	Competitive Sales / Sales DNA 4.0	Raum Zürich	CH
5.6.	-	Internationaler Kundentag	Raum Zürich	CH
19.6., 27.8. - 28.8.	22.10.	Key Account Management im Kontext Industrie 4.0 / IoT	Raum Zürich	CH



3. Quartal 2020

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
1.7., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q3 – Sales 4.0	Hombrechtikon	CH
13.8. – 14.8.	21.10.	Consulting Skills	Raum Zürich	CH
20.8. – 21.8.	23.10.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
20.8. – 21.8.	23.10.	Scrum-it! – Agilität in Vertrieb, Service, PM und Marketing	Raum Zürich	CH
19.6., 27.8. - 28.8.	22.10.	Key Account Management im Kontext Industrie 4.0 / IoT	Raum Zürich	CH
3.9. – 4.9.	20.10.	Akquisition 4.0 / UpSelling / Cross Selling goes social	Raum Zürich	CH

4. Quartal 2020

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
30.9., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q4 – Abschluss statt Verschiebung	Hombrechtikon	CH
19.10.		Consultative Wording and Writing	Raum Zürich	CH
5.11. – 6.11.	13.1.2021	Consulting Skills 4.0	Raum Zürich	CH
17.11. – 18.11.	14.1.2021	Sales Process Coaching für Führungskräfte	Raum Zürich	CH
19.11. – 20.11.	15.1.2021	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
19.11. – 20.11.	15.1.2021	Scrum-it! – Agilität in Vertrieb, Service, PM und Marketing	Raum Zürich	CH
26.11. – 27.11.	5.2.2021	Akquisition 4.0 / UpSelling / Cross Selling goes social	Raum Zürich	CH
1.12. – 2.12.	4.2.2021	Competitive Sales – Sales DNA 4.0	Raum Zürich	CH
3.12. – 4.12.		Abschlüsse und kurze Verkaufszyklen statt Verschiebungen	Raum Zürich	CH